

COMMUNIQUÉ DE PRESSE**Ferranti acquiert Cogenius et renforce sa position sur le marché belge des fournisseurs d'énergie**

Anvers, le 27 octobre 2026 – **Ferranti, fournisseur reconnu de logiciels critiques pour les entreprises du secteur de l'énergie et des services aux collectivités, a le plaisir d'annoncer l'acquisition de Cogenius, un fournisseur belge de logiciels de gestion du cycle meter-to-cash pour les fournisseurs d'énergie. Soutenue par Main Capital Partners (« Main »), cette opération constitue la première acquisition complémentaire stratégique de Ferranti depuis son partenariat avec Main en mai 2026 et s'inscrit dans sa stratégie visant à bâtir un groupe international de logiciels de premier plan pour le secteur de l'énergie et des services aux collectivités.**

Fondée en 2012 et basée à Deerlijk, en Belgique, Cogenius propose des solutions meter-to-cash destinées aux fournisseurs d'énergie de catégories Tier 2 et Tier 3. Alliant une expertise interne approfondie du marché de l'énergie à une solide connaissance des processus sectoriels et des exigences réglementaires, ses solutions accompagnent les activités opérationnelles quotidiennes essentielles des fournisseurs d'énergie. Cogenius a acquis une position solide en Belgique et compte notamment parmi ses clients Luminus, Vlaams Energiebedrijf (VEB) et Infrabel.

Fondée en 1976 et basée à Anvers, Ferranti est un fournisseur reconnu de solutions critiques pour les secteurs de l'énergie et des services aux collectivités. Ferranti associe cinq décennies d'expertise sectorielle à sa plateforme cloud MECOMS 365, développée sur Microsoft Dynamics 365. L'entreprise accompagne des clients du secteur des services aux collectivités dans plus de 12 pays dans la gestion de processus complexes de meter-to-cash et de gestion des réseaux de distribution d'électricité, de gaz, de chaleur et d'eau.

Cette acquisition réunit des positions de marché complémentaires : Ferranti est bien implantée auprès des grandes entreprises de services aux collectivités, tandis que Cogenius se concentre sur les fournisseurs d'énergie de plus petite taille et en croissance. Ensemble, les deux entreprises associent leur expertise sectorielle approfondie et leurs compétences complémentaires sur l'ensemble de la chaîne de valeur meter-to-cash, afin de servir une clientèle plus large.

S'appuyant sur les solutions cloud de Cogenius et sa forte position sur le marché belge, ce rapprochement ouvre des perspectives d'internationalisation de l'offre commune, grâce à la présence internationale de Ferranti, à son expertise des marchés et à ses connecteurs établis pour les échanges de données de marché. Avec le soutien de Main, Ferranti continuera à poursuivre sa croissance organique et des acquisitions ciblées afin de renforcer sa présence internationale.

Klaas Devoghel, CEO de Cogenius, a déclaré : « Je suis ravi de cette nouvelle étape dans le développement de Cogenius. Avec Ferranti, nous pourrons encore mieux accompagner nos

clients et continuer à développer nos solutions, tout en accédant à de nouveaux marchés européens au sein du groupe Ferranti. »

Tom Van Haute, CEO de Ferranti, a ajouté : « Nous sommes ravis d'accueillir Cogenius au sein de Ferranti. Nos équipes, nos expertises et nos marchés sont très complémentaires. Ferranti s'adresse traditionnellement aux grandes entreprises de services aux collectivités, tandis que Cogenius s'est solidement implantée auprès des fournisseurs d'énergie plus petits et en croissance. Ensemble, nous pourrions servir un marché plus large et accélérer notre croissance en Belgique et à l'international. Nous prévoyons de déployer l'offre SaaS cloud de Cogenius sur de nouveaux marchés européens aux côtés de notre plateforme MECOMS 365. »

Sjoerd Aarts, Managing Partner chez Main et président du conseil d'administration de Ferranti, a conclu : « Cogenius présente une forte complémentarité stratégique avec Ferranti, grâce à une expertise approfondie commune du marché des logiciels pour les services aux collectivités et à des positions solides sur des segments de clientèle complémentaires. Nous voyons un potentiel significatif d'accélération de la croissance du groupe combiné, en Belgique comme à l'international. En tant que première acquisition complémentaire de Ferranti, Cogenius marque également une étape importante dans l'ambitieuse stratégie de croissance par acquisitions du groupe. »

La transaction devrait être finalisée d'ici la fin du mois, sous réserve de la satisfaction des conditions suspensives usuelles.

Aucune information contenue dans ce communiqué de presse ne vise à projeter, prédire, garantir ou prévoir la performance future d'un investissement. Ce communiqué de presse est fourni à titre informatif uniquement et ne constitue ni un conseil en investissement ni une offre d'achat ou de vente de titres, ou d'investissement dans des fonds ou d'autres véhicules d'investissement gérés par Main Capital Partners ou toute autre personne.

[FIN DU COMMUNIQUÉ]

À propos de Ferranti

<https://www.ferranti.be/>

Fondée en 1976 et basée à Anvers, en Belgique, Ferranti fournit des solutions critiques au secteur de l'énergie et des services aux collectivités. Grâce à sa plateforme cloud MECOMS 365, développée sur Microsoft Dynamics 365, Ferranti accompagne une large clientèle d'entreprises de l'énergie et des services aux collectivités dans plus de 12 pays dans la gestion des principaux processus meter-to-cash et des processus des gestionnaires de réseaux de distribution (DGO) d'électricité, de gaz, de chaleur et d'eau.

À propos de Cogenius

<https://www.cogenius.be/>

Fondée en 2012 et basée à Deerlijk, en Belgique, Cogenius fournit des solutions meter-to-cash au secteur des services aux collectivités, avec une spécialisation dans les fournisseurs d'énergie

de catégories Tier 2 et Tier 3. Associant des solutions cloud à une expertise interne approfondie du marché de l'énergie, Cogenius accompagne les fournisseurs d'énergie et les gestionnaires de réseaux dans les principaux processus meter-to-cash, notamment la gestion des clients et des contrats, le comptage, la facturation et les échanges de données de marché.

À propos de Main Capital Partners

Main Capital Partners est un investisseur dans le secteur du logiciel présent au Benelux, dans la région DACH, en France, dans les pays nordiques, Royaume-Uni et en Amérique du Nord, avec environ 12,0 milliards d'euros d'actifs sous gestion. Fort de plus de 20 ans d'expérience dans l'accompagnement des éditeurs de logiciels, Main collabore étroitement avec les équipes dirigeantes de son portefeuille en tant que partenaire stratégique, afin de favoriser une croissance rentable et de constituer des groupes logiciels d'envergure. En tant qu'investisseur de référence dans le secteur du logiciel, gérant des fonds de private equity actifs en Europe du Nord-Ouest et en Amérique du Nord, Main compte près de 110 collaborateurs répartis entre ses bureaux de La Haye, Düsseldorf, Stockholm, Anvers, Paris et Londres, ainsi qu'un bureau affilié à Boston. Main gère un portefeuille actif de près de 60 éditeurs de logiciels, employant au total près de 15 000 collaborateurs. À travers son Main Social Institute, Main soutient les étudiants en attribuant des bourses pour étudier l'informatique et les technologies numériques dans les universités techniques et les écoles supérieures spécialisées.

Les émetteurs de ce communiqué sont Main Capital Partners et Ferranti.

Pour plus d'informations, veuillez contacter :

Main Capital Partners

Sophia Hengelbrok (PR & Communications Specialist)

sophia.hengelbrok@main.nl