

## PERSBERICHT

### **Ferranti neemt Cogenius over en versterkt daarmee zijn positie op de Belgische markt voor energieleveranciers**

Antwerpen, 27 oktober 2026 – **Ferranti, een gevestigde aanbieder van bedrijfskritische software voor energie- en nutsbedrijven, kondigt met genoegen de overname aan van Cogenius, een Belgische aanbieder van meter-to-cashsoftware voor energieleveranciers. De transactie, ondersteund door Main Capital Partners ("Main"), is de eerste strategische add-on-acquisitie van Ferranti sinds de samenwerking met Main in mei 2026 en ondersteunt de strategie om een toonaangevende internationale softwaregroep voor de energie- en nutssector op te bouwen.**

Cogenius werd opgericht in 2012 en heeft zijn hoofdkantoor in Deerlijk, België. Het bedrijf levert meter-to-cashoplossingen voor energieleveranciers in kleinere en groeiende segmenten. Door diepgaande interne kennis van de energiemarkt te combineren met uitgebreide expertise op het gebied van sectorprocessen en regelgeving, ondersteunen de oplossingen de dagelijkse kernactiviteiten van energieleveranciers. Cogenius heeft een sterke positie opgebouwd in België en bedient onder meer Luminus, Vlaams Energiebedrijf (VEB) en Infrabel.

Ferranti werd opgericht in 1976 en heeft zijn hoofdkantoor in Antwerpen. Het bedrijf is een gevestigde aanbieder van bedrijfskritische oplossingen voor de energie- en nutssector. Ferranti combineert vijf decennia sectorexpertise met zijn cloudgebaseerde MECOMS 365-platform, gebouwd op Microsoft Dynamics 365. Het bedrijf ondersteunt nutsbedrijven in meer dan 12 landen bij complexe meter-to-cashprocessen en processen van distributienetbeheerders voor elektriciteit, gas, warmte en water.

De overname brengt complementaire marktposities samen: Ferranti heeft een gevestigde positie bij grotere nutsbedrijven, terwijl Cogenius zich richt op kleinere en groeiende energieleveranciers. Samenbundelen de bedrijven diepgaande sectorexpertise en aanvullende capaciteiten in de gehele meter-to-cashwaardeketen, waardoor zij een bredere klantenbasis kunnen bedienen.

Voortbouwend op de cloudgebaseerde oplossingen van Cogenius en zijn sterke positie op de Belgische markt, biedt de combinatie mogelijkheden om het gezamenlijke aanbod verder te internationaliseren. Daarbij kan worden geprofiteerd van de internationale aanwezigheid, marktkennis en bestaande koppelingen voor marktcommunicatie van Ferranti. Met steun van Main blijft Ferranti inzetten op organische groei en gerichte overnames om zijn internationale aanwezigheid verder te versterken.

**Klaas Devoghel, CEO van Cogenius, lichtte toe:** "Ik ben erg enthousiast over deze volgende stap in de groei van Cogenius. Samen met Ferranti kunnen we onze klanten nog beter bedienen en onze oplossingen blijven ontwikkelen. Tegelijkertijd opent onze aansluiting bij de Ferranti-organisatie de deur naar nieuwe Europese markten."

**Tom Van Haute, CEO van Ferranti, voegte toe:** "We zijn verheugd Cogenius bij Ferranti te verwelkomen. Onze teams, expertise en markten vullen elkaar uitstekend aan. Ferranti richt zich van oudsher op grote nutsbedrijven, terwijl Cogenius een sterke positie heeft opgebouwd bij kleinere en groeiende energieleveranciers. Samen kunnen we een bredere markt bedienen en de groei in België en internationaal versnellen. We zijn van plan het cloudgebaseerde SaaS-aanbod van Cogenius naast ons MECOMS 365-platform in nieuwe Europese markten te introduceren."

**Sjoerd Aarts, Managing Partner bij Main en voorzitter van de raad van bestuur van Ferranti, zei:** "Cogenius is strategisch een uitstekende aanvulling op Ferranti. Beide bedrijven combineren diepgaande expertise in de softwaremarkt voor nutsbedrijven met sterke posities in complementaire klantsegmenten. Wij zien aanzienlijke mogelijkheden om de groei van de gecombineerde groep te versnellen, zowel in België als internationaal. Als eerste add-on-acquisitie van Ferranti vormt Cogenius bovendien een belangrijke stap in de ambitieuze buy-and-build strategie van de groep."

*De transactie zal naar verwachting tegen het einde van deze maand worden afgerond, onder voorbehoud van de gebruikelijke afrondingsvoorwaarden.*

*Niets in dit persbericht is bedoeld om de toekomstige prestaties van enige investering te voorspellen, te projecteren of te garanderen. Dit persbericht dient uitsluitend ter informatie en vormt geen beleggingsadvies of aanbod om effecten te kopen of te verkopen, of om te beleggen in fondsen of andere beleggingsvehikels die worden beheerd door Main Capital Partners of enige andere partij.*

[EINDE BERICHT]

### **Over Ferranti**

<https://www.ferranti.be/>

Ferranti werd opgericht in 1976 en heeft zijn hoofdkantoor in Antwerpen, België. Het bedrijf levert bedrijfskritische oplossingen voor de energie- en nutssector. Via zijn cloudgebaseerde MECOMS 365-platform, gebouwd op Microsoft Dynamics 365, ondersteunt Ferranti een brede groep energie- en nutsbedrijven in meer dan 12 landen bij hun belangrijkste meter-to-cashprocessen en processen van distributienetbeheerders (DGO) voor elektriciteit, gas, warmte en water.

### **Over Cogenius**

<https://www.cogenius.be/>

Cogenius werd opgericht in 2012 en heeft zijn hoofdkantoor in Deerlijk, België. Het bedrijf levert meter-to-cashoplossingen voor de nutssector, met een sterke focus op energieleveranciers in de Tier-2- en Tier-3-segmenten. Met cloudgebaseerde oplossingen en diepgaande interne kennis van de energiemarkt ondersteunt Cogenius energieleveranciers en netbeheerders bij belangrijke meter-to-cashprocessen, waaronder klant- en contractbeheer, metering, facturatie en marktcommunicatie.

**Over Main Capital Partners**

Main Capital Partners is een software-investeerder die private equity-fondsen beheert die actief zijn in de Benelux, DACH, Frankrijk, Scandinavië, het Verenigd Koninkrijk en Noord-Amerika, met ongeveer EUR 12,0 miljard aan beheerd vermogen. Main heeft meer dan 20 jaar ervaring in het versterken van softwarebedrijven en werkt nauw samen met managementteams binnen zijn portefeuille als strategische partner om winstgevende groei en grotere toonaangevende softwaregroepen te realiseren. Main heeft ongeveer 110 medewerkers, actief vanuit kantoren in Den Haag, Düsseldorf, Stockholm, Antwerpen, Parijs, Londen en een aangesloten kantoor in Boston. De portefeuille omvat ongeveer 60 softwarebedrijven met in totaal ruim 15.000 medewerkers. Via het Main Social Institute ondersteunt Main studenten met beurzen en studiebegeleiding om IT en Computer Science te studeren aan technische universiteiten en hogescholen.

De afzenders van dit persbericht zijn Main Capital Partners en Ferranti.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:

**Main Capital Partners**

Sophia Hengelbrok (PR & Communications Specialist)

[sophia.hengelbrok@main.nl](mailto:sophia.hengelbrok@main.nl)